

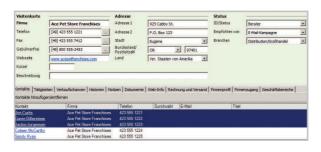
Effizienter arbeiten, mehr erreichen und Wettbewerbsvorteile sichern

Act! v16 bietet viele neue Funktionen, die Ihnen ermöglichen, Ihre Zeit von nun an effizienter zu nutzen, in Ihrem Unternehmen die richtigen Prioritäten zu setzen, und allzeit auf umfassende Informationen zu Ihren Kunden und zu Ihrem Unternehmen zuzugreifen. Die Nutzer unsere Software wissen am besten Bescheid, und daher haben wir die Anregungen, die wir von unseren Act! Kunden bekommen haben, bei der Entwicklung von Act! v16 stark berücksichtigt.

Verschaffen Sie sich eine 360°-Ansicht über Ihre Kunden und Geschäftsbeziehungen durch die neue Historienansicht. Diese ermöglicht Ihnen, eine optimale Gesamtübersicht der Datenbankhistorie zu bekommen, und Sie können so in weiterer Folge, ein einzigartiges Kundenerlebnis schaffen.

Die Zeiten des Rätselns wie Sie Ihre Zeit am besten einteilen und am effizientesten nutzen können sind nun vorbei. Mit Act! v16 können Sie anhand von aktuellsten Kundendaten und datengestützten Echtzeit-Auswertungen und Analysen, gezielt Prioritäten setzen. Und, dank verbessertem mobilem Zugang, haben Sie von nun an alle benötigten Informationen stets zur Hand.²

Automatische Verknüpfung der Kontakte zu dem Unternehmen und Billing Account erstellen und kostbare Zeit sparen



Act! v16 kann Ihre bestehenden und neuen Kundenkontakte automatisch mit den assoziierten Firmendaten, die Sie in Ihrer Datenbank haben, verknüpfen. So können Sie in

der Firmenansicht direkt jeden Kontakt sehen, mit dem Sie innerhalb einer bestimmten Firma in Verbindung stehen.

Sie sparen so nicht nur jede Menge Zeit, da Sie, vor allem wenn Sie regelmäßig neue Kontaktdaten importieren, Kontakt- und Firmendaten nicht mehr manuell verknüpfen müssen – Sie sehen zudem alle Notizen, die Historie, und sämtliche Tätigkeiten eines jeden Geschäftskontaktes in einem Unternehmen mit dem Sie in Verbindung stehen. Dies hilft Ihnen, mit jedem Ihrer Kunden sachkundig und überzeugend zu kommunizieren.



- Automatische Verknüpfung der Kontakte zu dem Unternehmen und Billing Account erstellen und kostbare Zeit sparen
- Dank berechneter Felder rechnet es sich schneller
- Eine komplette
 Geschäftshistorie
 anzeigen mit nur einem
 Klick
- Alle wichtigen Informationen stets zur Hand mit Act! Premium Mobile¹
- Dank erhöhter
 Benutzerfreundlichkeit und
 Systemverbesserungen
 können Sie effizienter
 arbeiten und genießen ein
 höheres Sicherheitsgefühl
- Plus weitere bedeutende Vorteile



Dank berechneter Felder rechnet es sich schneller

Werten Sie alle Informationen und Daten die für Ihr Unternehmen von Bedeutung sind in Echtzeit, und ohne großen Aufwand aus. Erkennen Sie so Verkaufschancen, basieren Sie Ihre Entscheidungsfindung auf diesen Echtzeit-Analysen und setzen Sie dann gezielt Ihre Prioritäten. Berechnen Sie beispielsweise den Umsatz, den Sie an jedem getätigten Verkauf gemacht haben, zu welchem Termin Sie bestimmte Verträge verlängern müssen, oder wie lange bestimmte Rechnungen bereits ausständig sind.

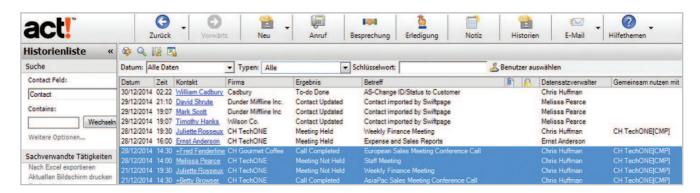
Ein verbesserter Überblick über gewisse Informationen in Act! v16 ermöglicht Ihnen des Weiteren ein viel effizienteres Arbeiten. Das Fälligkeitsdatum von Bearbeitungs- oder Lieferzeiten muss von nun an nicht mehr manuell ermittelt werden. Act! v16 erledigt diese Aufgabe für Sie. Diese Funktion kann außerdem mit intelligenten Aufgaben oder E-Marketing Aktivitäten verknüpft werden, und Sie können Aufgaben wie zum Beispiel wichtige Marketingbotschaften, Erinnerungs-Emails und Folgeaktivitäten automatisieren.



Werten Sie alle Informationen und Daten die für Ihr Unternehmen von Bedeutung sind in Echtzeit und ohne großen Aufwand aus.

Eine komplette Geschäftsübersicht anzeigen – mit nur einem Klick

Die Act! v16 Software ermöglicht Ihnen, mit nur einem Klick eine komplette Übersicht Ihrer aktuellen Geschäftslage und der aktuellen Tätigkeit Ihrer Teammitglieder zu bekommen. Sehen Sie die komplette Historie auf einen Blick und sortieren Sie diese nach Datum, Historientyp, Benutzer, oder Stichwort, um genau die Informationen zu finden, die Sie benötigen. Sie können diese Information auch in Excel importieren und somit Ihre Berichterstattung weiter vereinfachen.



"Als industrieweit sicherlich benutzerfreundlichste CRM-Software bietet Act! v16 nun weitere neue und zeitgemäße Funktionen."



Alle wichtigen Informationen stets zur Hand

Act! Premium Mobile² bietet Ihnen jetzt die Möglichkeit, unterwegs auf alle Daten Ihrer Abteilung und Ihres Unternehmens zuzugreifen und diese detailliert anzuzeigen – so haben Sie alle benötigten Informationen jederzeit zur Hand. Sie können zudem neue Gruppen und Firmen bereits am mobilen Endgerät anlegen, und müssen damit nicht warten, bis Sie wieder im Büro sind.

Nun können Sie auch E-Mails an einzelne Kontakte, eine Gruppe oder eine Firma von Act!

Premium Mobile² aus senden. Sämtliche Kommunikation wird direkt in der Historie gespeichert und diese Funktion hilft Ihnen definitiv dabei Zeit zu sparen wenn Sie unterwegs sind.

Dank verbesserter Darstellung von Act! Premium Mobile auf Tablets konnten wir so auch die Benutzerfreundlichkeit erhöhen².

"Überzeugende Verbesserungen. Bestehende Funktionen wurden verbessert und mit neuen Funktionen erweitert. Act! hört auf seine Benutzer. Macht weiter so!"

Schlagen Sie nach, statt ewig zu suchen

Nun können Sie durch die Nachschlagfunktion in der Globalsuche die Suchergebnisse verfeinern und somit Zeit sparen.

Plus weitere bedeutende Vorteile wie

- Neue anpassbare Felder und Layouts in Act! Premium Web⁴ – im gleichen, vertrauten Look wie Ihre Desktopversion.
- Möglichkeit, eine Aktivität einzeln oder aber die gesamte Aktivitätenserie zu verschieben – ideal, wenn sich Ihre Termine häufig ändern.
- Die neue Benachrichtigungsfunktion im Act! Scheduler informiert Sie, wenn eine geplante Aufgabe erfolgreich erledigt wird oder aber fehlschlägt – genießen Sie somit ein höheres Sicherheitsgefühl in dem Bewusstsein, dass wichtige Datenbankaufgaben wie Back-Up Sicherungen erfolgreich durchgeführt werden.

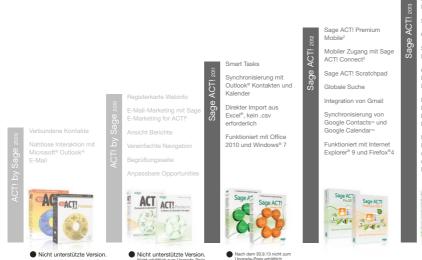
Benachrichtigungen senden Wählen Sie aus, wer eine E-Mail-Benachrichtigung über den Erfolg oder das Fehlschlagen der geplanten Aufgabe erhalten soll.
▼ E-Mail-Benachrichtigungen senden
E-Mail-Adresse:
test@swiftpage.com
Test-E-Mail senden

Behalten Sie den Überblick über Ihre Datenbank-Sicherung und Pflege.

"Act v16 folgt der Laufbahn vorhergehender Versionen und überzeugt als stabil laufendes Produkt mit neuen Funktionen, das modernste Technologie vorteilhaft nutzt."3 -Act! v16 Beta-Teilnehmer

Die neue Act! v16 Kunden- und Kontaktmanagement Software

Hier sehen Sie auf einen Blick, welche neuen Funktionen seit Ihrem letzten Upgrade zu Act! hinzugekommen sind:





Act! v16 Automatische Verknüpfung der Kontakte zu dem Unternehmen und Billing Account erstellen und kostbare Zeit sparen Dank berechneter Felder rechnet es sich Eine komplette Geschäftshistorie anzeigen – mit nur einem Klick Alle wichtigen Informationen stets zur Hand mit Act! Premium Mobile Dank erhöhter Benutzerfreundlichkeit und Systemverbesserungen können Sie effizienter arbeiten und genießen ein höheres Sicherheitsgefühl Plus weitere bedeutende Vorteile

16pt Helvetica Light Bitte fügen Sie Ihre Kontaktdaten hier ein

1 Die mobilen Verbesserungen von Act! v16 gelten nur für Act! Premium Mobile. 2 Act! Premium Mobile erfordert die Einrichtung und Konfiguration von Act! Premium (Zugang über das Internet) Datenzugriff über eine aktive Internetverbindung über unterstützte Gerätebrowser möglich. Überprüfen Sie alle Systemvoraussetzungen für Act! auf act.com/systreq. Sie sind für sämtliche datenbezogenen Gebühren verantwortlich. 3 Tester nimmt am Betaprogramm teil und hat u. U. Anspruch auf teilnahmeabhängige Prämien. 4 Nur für Benutzer von Act! Premium (Zugang über das Internet). 5 Erfordert ein zusätzliches Abonnement. 6 Mobile erfordert ein zusätzliches Abonnement von Act! Connect for Act! Pro-Benutzer. 7 Diese Funktion ist in Act! Premium (Zugang über das Internet) nicht verfügbar. 8 Die Schritte von Sage E-Marketing for ACT! funktionieren offline nicht. 9 Daten/Feldauslöser stehen nur in Contact und Opportunity zur Verfügung

Wichtiger Hinweis: Überprüfen Sie alle Systemvoraussetzungen für Act! auf act.com/systreq. Sie müssen pro Benutzer eine Lizenz für Act! erwerben. Die Skalierbarkeit variiert je nach Hardware, Größe und Nutzung Ihrer Datenbank. Besuchen Sie act.com/marketplace oder wenden Sie sich an den Anbieter Ihrer Zusatzprodukte, um die Kompatibilität Ihrer Zusatzprodukte zu bestimmen. Act! Pro-Kunden sollten die Systemvoraussetzungen für Act! Connect auf act.com/connectsystreq überprüfen, um vor dem Abonnement dieses Service sicherzustellen, dass die jeweiligen mobilen Gerät, Tablets und Webbrowser unterstützt werden. Sie sind für sämtliche datenbezogenen Gebühren verantwortlich. Basierend auf Ihrem Mobilfunkvertrag berechnet Ihnen Ihr Anbieter u. U. zusätzliche Gebühren für die SMS bei der Ersteinrichtung

*Act! Certified Consultants sind Drittanbieter. Weder Swiftpage noch seine angeschlossenen Unternehmen können für Ansprüche in Bezug auf von Drittanbietern bereitgestellte Leistungen haftbar oder verantwortlich gemacht werden.

©2013 Swiftpage ACT! LLC. Alle Rechte vorbehalten. Swiftpage, Act!, Saleslogix und die hierin genannten Produkt- und Servicenamen von Swiftpage sind eingetragene Marken oder Marken von Swiftpage ACT! LLC oder seinen verbundenen Unternehmen. Alle sonstigen Marken sind Eigentum ihrer ieweiligen Inhaber.

> Caprez Consulting Werner Caprez Bellevueweg 42 / Postfach 213 6301 Zug

041 500 20 20 Tel. caprez@datazuq.ch Web www.caprez-consulting.ch

